

## 今年も満開！ 「ひまわりプロジェクト」！

昨年好評だった、ロシアとウクライナの国花であるひまわりを世界平和を願って育てましょう！という「ひまわりプロジェクト」。今年もみなさんから見事に咲いたひまわりの写真を送っていただきました。

咲いたひまわりをご近所に分けてくださっているお客様もいらっしゃいました。

近年の豪雨災害で心痛めている方も多いと思いますが、ひまわりの花で心が癒されたら嬉しいです。



## エアコンの風量について

「フィルターも掃除しているし、エラー表示も出ないけれど、設定温度まで冷えない！」という問い合わせをいただくことが年に数件あります。

訪問してリモコンを確認すると、なぜか風量を「弱」や「静」、「微風」にしているお客様がいらっしゃいます。

ご自身でそうされたのかと尋ねると、「設定した覚えがない」との返答。

風量設定は、リモコンによっては設定ボタンが小さくてわかりづらく、何となく触ってしまって知らぬ間に変わってしまうことがあるかもしれません。

今のエアコンは「インバータ」という制御装置で、室温と消費電力のバランスを見ながら最適な風量調整をしてくれます。

風量を変えてしまうと、室温が上昇しても風量を変えずに冷房をかけるので、十分な風を送ってくれませんし、室温の調整までに時間と電力を浪費することになるので、電気代も高くなってしまいます。

風量は絶対に「自動」がおすすめです。

このリモコンは「静」になっています。これでは風が弱くてお部屋は冷えません。



## 編集後記

4年ぶりに浦和まつりが開催されました。当店でも、何かみなさんに喜ばれることができないかと思い、仲町地区限定のうちわを作成しました。500枚作成し、神酒所や店頭に置かせてもらいましたが、とても好評で全てなくなってしまいました。私の筆文字よりも神輿の写真が良かったそうで(笑)。来年は栄和店地区でも作成して配布できたらと思います！それにしても、コロナが終息し、日常に戻ってきたことに大きな喜びを感じます。(遠藤)



## 店舗情報

信頼の先にある笑顔のために

ENDOHDENKI

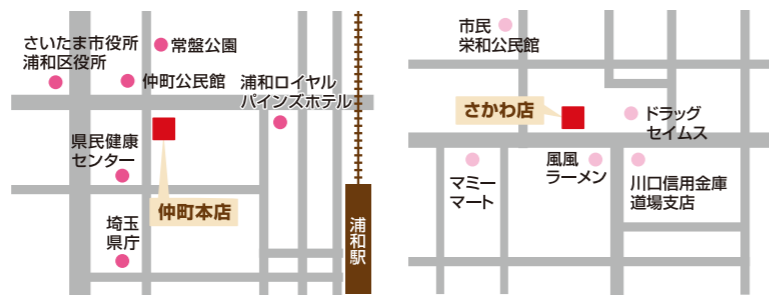
営業時間: 9:30~19:00 定休日: 毎週水曜日  
H P: <https://www.endohdenki.co.jp/>

仲町本店

住所: さいたま市浦和区仲町2-19-17  
TEL: 048-822-6428

さかわ店

住所: さいたま市桜区道場2-9-1  
TEL: 048-852-6024



次号は2023年12月頃発行予定。  
お楽しみに♪



## のインドーデンキのさんさん通心



～さんさん通心について～

ニュースレターのタイトル「さんさん通心(通信)」は、当店の創業者・遠藤善三郎の「三(さん)」と、その妻・日出子の「日の出」(=サンライズ)の「さん」、そして当店がお客様とのお付き合いで心掛けている「安心・親切・ていねい」の3つの「さん」をもじり、「お客様と当社がいつまでも心が通う(通心)お付き合いができるように」という想いを込めてネーミングしました。



## 社長のつぶやき

遠藤 弘康

■ 母校・市立浦和高校野球部の夏の甲子園県大会予選の試合と定休日の日程が合ったので、応援に行ってきました。

■ 初戦は越谷西。お互い、甲子園出場経験校です。コロナ渦の制限が明け、声出し応援が解禁です。最初のエール交換で母校の校歌を久しぶりに聴いて胸が熱くなりました。地元とあって、スタンドも完全ホーム！チャンスの時やピンチを凌ぐと多くの拍手が起こりました。同級生のLINEグループに途中経過を送りながら観戦しました。

■ 初戦とあって、硬さが見えた序盤戦。相手のエースのコーナーを突く投球になかなか攻撃が繋がらず、何度かあったピン

同級生のLINEグループで速報を送っていました



チを凌いで後半戦に入りましたが、8回にダメ押しのタイムリーを打たれてしまいました。最終回に1点差まで詰め寄りましたが、時すでに遅く1-2の惜敗。私と野球部同級生のK君の息子さんもベンチ入りしていましたが、出番なく残念な結果に終わりました。

■ いくつか変わったと思ったのは、試合前のノックで大きな声を出さなくなったこと(体力の消耗を防ぐためでしょうか?)、また市高野球部も長髪OKになっていたこと。時代の流れでしょうか？髪のない私にとっては一番の衝撃でした(笑)。このニュースレターが届く頃には甲子園大会も開幕して、毎日熱戦が繰り広げられていることと思います。やっぱり高校野球はスタンドの応援があつてこそ盛り上がりやすいですね！とても楽しみです。



同級生のK君と

## 松下幸之助語録

第21回:一陽来復

るのである。

頭で知ること大事だが、身をもって知る

ひろい世の中、長い人生、いつも心楽しいことばかりではない。何の苦勞もなく何の心配もなく、ただ凡々と泰平を楽しめれば、これはこれでまことに結構なことであるけれど、なかなかそうは事が運ばない。

ときには悲嘆にくれ、絶体絶命、思案にあまる窮境に立つ



こともしばしばあるであろう。しかし、それもまたよし。悲嘆のなかから、人ははじめて人生の深さを知り、窮境に立つて、はじめて世間の味わいを学びとることができる。

ということが何よりも大事。

塩の辛さはなめてみてはじめてわかる。知るということにも、いろいろあるのである。

窮境に立つということは、身をもって知る尊いチャンスではあるまいか。得難い体得の機会ではあるまいか。そう考えれば、苦しいなかにも勇気が出る。元気が出る。思い直した心のなかに新しい知恵がわいて出る。そして、禍いを転じて福となす、つまり一陽来復、暗雲に一すじの陽がさしこんで、再び春を迎える力強い再出発への道がひらけてくると思うのである。

# 優秀販売店表彰式に出席しました 栄和(さかわ)店店長 遠藤 進吾

6月、全国パナソニックショップ店優秀販売店表彰式に出席し、**貴重な体験**をさせていただきました。  
(おかげさまでエンドーデンキは今回で2年連続、48回目の受賞です)。

かれこれ20年以上前になりますが、社長と私は電気工事士の免許所得や商道を学ぶために、滋賀にある**松下幸之助商学院**に入塾しました。

当時、生の商いを学ぶために、「お前ら、お店に行つてこ〜い!」と塾生一斉に放たれたのですが、その時に大変お世話になった三幸電機株式会社の深坂社長にお会い  
優秀販売店表彰式看板  
できました。



優秀販売店表彰式看板



商学院仲間集合写真

今回もパナソニックグループの経営陣が揃い踏みでご出席いただいておりましたが、パナソニックホールディングス株式会社の楠見社長に

ご挨拶に伺うと、「**どうせだったらパナソニックの良さを伝えましょう!**」と自らご提案いただき、ポージング! そんなノリノリの楠見社長ですが、プレゼンテーションでは「松下幸之助が生涯をかけて目指した250年計画、物心一如の繁栄(人々のくらしが物と心の両面で豊かな理想の社会)の実現に力強く邁進する!」と誓っておられました。



ノリノリ楠見社長とツェーショット

終戦後、東芝ではなくあえて松下の電球を自転車に載せて売り歩いていた祖父然り、今なお多くのお店がパナソニックの商品をすすめる理由は、**松下幸之助の考え**に強く共感を持っているからです。皆さんの暮らしの一番近いところにいる自分たちの役割の重要性を改めて肝に銘じ、問題解決に精一杯努力し信頼されるよう、努めてまいります! また、商品の改善点は必ずメーカーに伝えますので遠慮なくお申しつけください。安心してください! 社長に**直談判**しますので(笑)。



三幸電機株式会社・深坂社長と記念撮影

今思い出しても、大阪商人の精神をみっちりお教えいただいた、それはもう**濃厚な1ヶ月半**でした!

今回も、もれなく三次会までお付き合いいただき、浴室暖房のおすすめ方法を伝授いただきました。この冬披露させていただきますので、皆さん買いたくなるから期待して

くださいね(^\_^)

また、当時商学院で一緒に学んだ仲間たちとも再会することができました。

現在、各地域で活躍している仲間たちとの再会は大変懐かしく、その姿は**自分の励み**となりました。

## 今年も研修生を受け入れました!

今年も**研修生**を受け入れました。

パナソニックに入社した新入社員さんを時期を分けて2名受け入れました。一人はパナソニック本社に入社してホームベーカリーの設計開発への配属が決まっている24歳のK君。もう一人はパナソニックの修理サービス部門に入社した20歳のU君。

それぞれ暑い中、エアコン工事や冷蔵庫、洗濯機などの納品に同行してもらい、汗を流してくれました。

今後は、実際にお客様宅に伺う機会はなくともいれませんが、自身の仕事の先に我々**販売店**、そして商品を使う**お客様**がいるということを忘れずに、今後の仕事に励んでほしいと思います。



(写真左) 人手不足の中、二人の頑張りで助かりました。  
(写真上) 最終日にはそれぞれのお疲れ様会を開きました。

### エンドーデンキで研修をして感じたこと

歴史が長いということもあるかもしれませんが、自分が思っていたよりも多くの「エンドーデンキファン」がいっぱいいるなと感じました。また、従業員の皆さまもお客様も温かいという部分は研修を行なう上で、かなり気持ちが楽になりました。3週間優しくご指導いただき、ありがとうございました。(K君の「研修を終えて」のアンケートより)

## 当店の対応エリアについて

ホームページにも掲載していますが、仲町、栄和店でそれぞれ**対応エリア**を決めています。

電気製品は何かあった時にすぐに対応できないとお客様に迷惑がかかりますし、そのために費やす移動時間を考えた上で目安として設定しています。ただ、最近は今まで取り引きのあった電気屋さんが辞めてしまったとか、近くに電気店がなくて当店のホームページを見てわざわざバスに乗って当店に来られたお客様もいらっしゃいました。そんな時は**加算料金**がかかりますが、臨機応変に対応させていただきます。また、親族の方やお友達が近所に電気屋がなくて困っているということであれば、もちろん相談に乗らせていただきます。



**仲町本店営業地区**  
(浦和区) 仲町・常盤・高砂・岸町・本太・東仲町・前地・東岸町・神明・駒場・領家・針ヶ谷・上木崎・北浦和・元町  
(南区) 別所・鹿手袋・白幡・神明・南本町・南浦和・根岸・曲本・沼影・四谷・関・太田窪1~5丁目 (桜区) 田島(1~6丁目)  
(中央区) 大戸・新中里・鈴谷



**さかわ店営業地区**  
(桜区) 道場・町谷・栄和・新開・桜田・田島(7~10丁目)・上大久保・下大久保・大久保領家・五関・塚本・白鎌・中島・南元宿・山久保・神田・西堀  
(南区) 松本  
(中央区) 上峰・八王子・桜丘・円阿弥

<https://www.endohdenki.co.jp/service/area/>  
※対応エリアはホームページに記載しています

## 自宅の冷蔵庫を入れ替えました

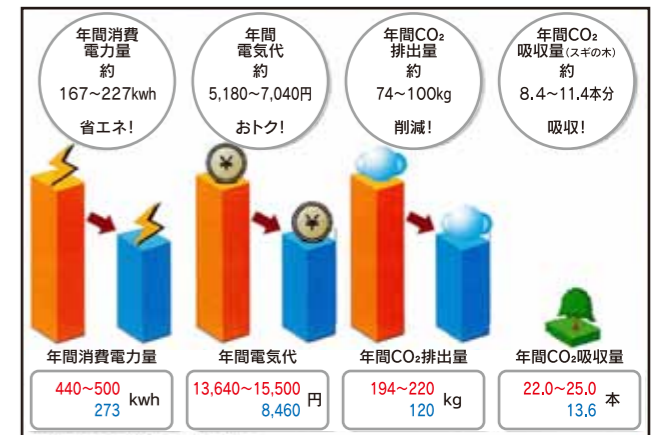
2011年の4月に購入して約12年間遠藤家のために尽くしてくれた**冷蔵庫**を、この度買い替えました。430Lから600Lの大容量へ! 123kgです。数年前に大々的にリ



フォームした際、今度は685mmの横幅の冷蔵庫が入るように、設置場所の裏の洋間のクローゼットを潰しました。庫内がとてもゆったりスペースになり、**私の夜の栄養ドリンク(ビール) & アイス(大好きなガリガリ君とパピコ)**のスペースが確保できそうです。容量が大きくなったのですが、以前の機種と比べても**節電**になっています。(右のグラフ参照)

家電、特に冷蔵庫やエアコンなどは故障してから慌て

るのではなく、商品がまだ元気なうちに**商品選びも含めてゆとりをもって買い替えを検討するのがベスト**だし、納品する電気屋さんにも助かるなあ実感しました!



省エネ家電比較サイトで算出してみました。  
赤い数字が今までの冷蔵庫、青の数字が新しい冷蔵庫の数値です。

## スタッフを募集しています!

当店ではスタッフさんを募集しています。みなさんの周りで「地域のみなさんの役に立ち感謝される仕事をしてみたい!」「この人ならできるかも!」という方はいらっしゃいませんか? 暑い中や寒い中の作業、重いた

いものを運ぶこともありますが、私たちの仕事は日々の生活に密着している、なくてはならない業務です。一緒に汗を流してくれる方、大歓迎です!

(お問い合わせ先: 仲町店 遠藤 048-822-6428)

### 募集要綱

- 正社員
  - ・年齢20~40代
  - ・要普通免許所有 ・経験不問
  - ・毎週水曜及び月2回交代休み
  - ・社会保険完備(雇用・労災・健康・厚生年金)
  - ・各種手当(営業・時間外・家族・資格など)有

### ●パート

- ・土日夕方勤務できる方
- ・店内業務と雑務、チラシ配り納品、配達補助など
- ・時給 1,000円 (試用期間有)

